

DOV'È IL SOLE



FOURNISSEUR DE
TECHNOLOGIES SOLAIRES

Créée il y a près de 3 ans, la société Dov'è il sole (DIS) est spécialisée dans la conception, la vente et la mise en service d'installations électro-techniques faisant appel à l'énergie solaire (installations photovoltaïques, batteries domestiques, bornes de rechargement pour VE, solutions de domotique) et destinées à produire et/ou économiser l'énergie électrique.

Parce qu'elle s'adresse à une clientèle de particuliers exigeants et soucieux d'investir dans des solutions de haute qualité, DIS choisi constamment des produits offrant la meilleure technologie disponible sur le marché, les meilleures garanties de longévité et les installe avec la plus grande minutie.

La société est principalement active dans les provinces du Luxembourg et de Namur.

Pour répondre à ses défis quotidiens, DIS recrute un.e COMMERCIAL.E

VOTRE MISSION :

- Vous assurez au quotidien le suivi des leads entrants avec professionnalisme en proposant des solutions techniques répondant aux besoins et contraintes spécifiques du client en collaboration avec l'équipe technique ;
- Vous rédigez les devis, effectuez le suivi commercial des offres, négociez et concluez les contrats ;
- Vous réalisez le suivi après-vente en collaboration avec l'équipe technique afin de résoudre les éventuels problèmes et de garantir la satisfaction de chaque client installé ;
- Vous respectez au mieux les objectifs de vente, notamment en réalisant un suivi assidu de vos offres en cours.

PROFIL RECHERCHÉ (F/M)

- La vente est chez vous une seconde nature et vous avez à votre palmarès une expérience commerciale probante dans un secteur technique et une affinité avec les techniques du bâtiment, l'électricité (une expérience dans la vente d'installations photovoltaïques sera un atout réel) ;
- Orienté résultats, vous êtes autonome et vous savez fixer vos propres objectifs en gérant au mieux vos priorités ;
- Ambassadeur de notre entreprise, vous avez une bonne présentation et êtes soucieux de l'image que vous véhiculez. Vous êtes à l'aise dans votre communication orale et écrite et savez écouter vos clients ;
- Vous êtes réellement orienté service et la satisfaction des clients constitue pour vous un objectif en soi ;
- Vous faites preuve d'éthique et de déontologie commerciale ;
- Vous êtes autonome, structuré, organisé et capable de gérer seul votre emploi du temps ;
- Vous habitez la province de Luxembourg ou le sud de Namur.



**FOURNISSEUR DE
TECHNOLOGIES SOLAIRES**

Si vous évoluez sous le statut professionnel d'indépendant, vous possédez un véhicule et un ordinateur portable et vous êtes en ordre au niveau de toutes vos obligations légales et sociales.

CE QUE NOUS AVONS À VOUS OFFRIR :

ASPECTS FINANCIERS :

- Des commissions attractives et motivantes / un package salarial attractif ;
- Un travail intéressant dans une société renommée et financièrement saine ;
- La garantie que vos factures seront toujours payées sans retard.

ASPECTS COMMERCIAUX :

- Une offre commerciale, des produits, des conditions de garantie et un savoir-faire de qualité dépassant largement les standards du marché ;
- Une mission commerciale soutenue par des leads qualifiés.

ASPECTS HUMAINS :

- Une entreprise à taille humaine bien gérée, bien organisée qui vous donne la garantie que nos missions sont toujours réalisées dans les règles de l'art ;
- Une collaboration enrichissante et stable que vous pourrez envisager sur le long terme dans un secteur d'activité porteur ;
- De vraies opportunités d'évolution au sein d'une société et d'un secteur en pleine croissance ;
- Une ambiance de travail saine, conviviale, respectueuse de l'humain.

INTERESSÉ.E ?

Il vous suffit de nous transmettre votre cv accompagné d'une courte lettre de motivation à l'adresse :

info@doveilsole.be

Votre candidature sera traitée rapidement et en toute confidentialité.